

Wir suchen zur Verstärkung unseres Teams zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Sales Manager / Account Manager (m/w)

in Festanstellung.

Wir bei LinguaTV sind überzeugt davon, dass Lernen und Training, Spaß machen soll und effektiv sein muss. Deshalb haben wir unsere Vision in der Realität umgesetzt und bieten als einer der ersten und führenden Anbieter Sprachkurse mit multimedialen Inhalten im Internet an.

Das vielfach international prämierte Konzept von LinguaTV orientiert sich an den Anforderungen an eine effiziente betriebliche Weiterbildung und wurde für den Einsatz in Unternehmen und Bildungsinstitutionen optimiert. Das modulare und flexible E-Learning-Angebot ist online und mobil verfügbar und ermöglicht so ein modernes Sprachentraining unabhängig von Ort und Zeit.

Zusammen mit einer Vielzahl namhafter Partner bieten wir unsere Videokurse bereits in der ganzen Welt an. Als nächsten konsequenten Schritt suchen wir engagierte Persönlichkeiten, die uns bei der Umsetzung unserer Wachstumsstrategie unterstützen.

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung und Betreuung von Firmenkunden
- Aufbau langfristiger und partnerschaftlicher Geschäftskundenbeziehungen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen
- Ausbau und Management des Vertriebspartnernetzwerkes
- Konzeption von Vertriebsstrategien und Entwicklung adäquater Angebote
- Unterstützung der Vertriebsleitung bei Vertragsverhandlungen und -abschlüssen

Ihr Profil:

- Mehrjährige, fundierte Erfahrungen in der Neukundengewinnung und/oder Kundenbetreuung; idealerweise im Bereich Training und (Online-) Sprachtraining.
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Überzeugungskraft
- Strukturierte, selbstständige, lösungsorientierte und effiziente Arbeitsweise
- Selbstbewusstes, unkompliziertes, offenes und humorvolles Auftreten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.

Wir möchten, dass unsere Arbeit durch folgende Werte geprägt ist: Sinnhaftigkeit, Professionalität, Profitabilität und – ganz wichtig – Spaß an der Arbeit!

Wenn Sie unsere Vision und Werte teilen und einen wesentlichen Beitrag zum Erfolg und Wachstum von LinguaTV leisten wollen, bieten wir Ihnen jetzt die Chance sich hervorragende Karriereperspektiven in einem hervorragend positionierten Unternehmen zu sichern. Eine leistungsgerechte Bezahlung und ein interessantes, vielseitiges Aufgabengebiet in einem tollen, internationalen Team warten auf Sie.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, dann senden Sie uns Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: jobs@linguatv.com oder per Post an: LinguaTV GmbH, z.H. Frau Sandra Gasber, Milastrasse 4, 10437 Berlin.